



10 conseils faciles pour éviter l'inventaire négatif dans NetSuite

17 septembre 2024

Introduction

L'inventaire négatif dans NetSuite est quelque chose que nous voyons régulièrement, malheureusement. Il semble que peu importe votre vigilance, vous vous retrouvez toujours avec un inventaire négatif. Je sais à quel point cela peut être frustrant.

L'inventaire négatif se produit lorsque NetSuite indique que vous n'avez pas un article en stock (quantité en main) pour lequel une vente est créée. En d'autres termes, les données dans NetSuite montrent que pour un article particulier, l'inventaire (quantité en main) est inférieur à zéro.

Les meilleures pratiques dictent que vous devriez éviter de vendre un article dont le compte en main est inférieur ou égal à zéro.

Mais des erreurs arrivent, des transactions de vente sont créées, et vos chiffres sont déséquilibrés.

Lorsqu'il y a un inventaire négatif, NetSuite a de la difficulté à calculer le coût de l'article sur toutes les transactions de vente contenant cet article, ce qui peut entraîner des rapports et des données d'inventaire faussés.

Dans cet article, nous couvrirons 10 conseils faciles pour éviter l'inventaire négatif dans NetSuite afin que vous puissiez maximiser l'efficacité, diminuer les problèmes de gestion des stocks et réduire le temps et les efforts consacrés à corriger les problèmes après leur survenue.

Gardons votre inventaire positif pour que vous puissiez vous concentrer sur ce qui compte vraiment, vos clients.

Pourquoi l'inventaire négatif dans NetSuite est-il important?

Lorsqu'il y a un inventaire négatif dans NetSuite, les informations de coût au moment de la vente sont décalées vers une autre date. C'est extrêmement important à comprendre.

Lorsqu'il y a un inventaire négatif dans NetSuite, le coût estimé est calculé en fonction du dernier coût connu lorsque l'article était en stock.

Cela ne semble pas si grave, mais faites-nous confiance quand nous disons que ça peut l'être.

Cas d'utilisation

Considérons un cas d'utilisation où un vendeur a entré ce qui suit :

- Facture 001 : Le 31 janvier, une facture est entrée pour 10 widgets
 - Compte en main précédent : 0
 - Facture : (10) widgets (moins)
 - Compte en main actuel : (10) widgets

Basé sur le coût historique du widget, le coût des marchandises vendues est estimé à 5\$ chacun.

- Facture 001
 - CMV (**estimé**) : $5\$ \times 10 = 50\$$

Le 5 février, un bon de commande est reçu pour 10 widgets à 10\$ chacun ($10\$ \times 10 = 100\$$). **NetSuite entre un ajustement de 50\$ pour corriger le prix d'achat des widgets.**

Pouvez-vous voir maintenant comment cela pourrait impacter votre évaluation des stocks et tous les rapports financiers qui vont avec? C'est ce que je pensais.

De plus, l'impact de cet ajustement peut s'étendre sur plusieurs périodes. Dans ce cas, nous avons une vente dans la période de janvier et une réception dans la période de février. Ainsi, l'ajustement est dans la période de février. Cela faussera les rapports financiers et vous aurez des résultats inexacts.

Si vous considérez les deux périodes ensemble, tout s'équilibrera. Mais si vous regardez les rapports de janvier ou février séparément, alors il y aura des écarts.

Note : Si un article n'a pas d'historique d'achat, le CMV sera de 0\$!

Avec un inventaire négatif dans NetSuite, vos données ne sont pas exactes et vos dossiers vont certainement soulever des sourcils chez les auditeurs.

10 conseils faciles pour éviter l'inventaire négatif dans NetSuite

Pour éviter l'inventaire négatif dans NetSuite, la meilleure chose à faire est de cartographier vos processus de gestion des stocks pour trouver les points de préoccupation.

Voici 10 conseils faciles qui peuvent aider une fois que c'est fait :

- Créer un avertissement pour un article qui n'est pas en stock lors de l'entrée d'une transaction de vente.
- Créer des réceptions d'articles **quand ils sont réellement reçus**.
- Lors de la création de réceptions d'articles, **la date entrée devrait être la date à laquelle les marchandises ont été reçues. Pas la date d'entrée de la transaction.**
- Créer des bons de commande comme transactions de vente (au lieu de factures ou ventes au comptant).
- Créer des exécutions d'articles, **quand les marchandises sont réellement exécutées**.
- Lors de la création d'exécutions d'articles, **la date entrée devrait être la date à laquelle les marchandises ont été exécutées. Pas la date d'entrée de la transaction.**
- Définir la préférence « Exécuter selon l'engagement » à **Limiter aux engagés** (pour utilisation avec les bons de commande).
- Éviter d'entrer des transactions autonomes (factures et ventes au comptant).
- Utiliser la préférence des avertissements de niveau d'inventaire (vous pouvez la configurer en naviguant vers **Accueil -> Paramètres -> Définir les préférences -> Transactions -> Avertissements de niveau d'inventaire**).
- Effectuer un comptage physique de votre inventaire sur une base régulière et le comparer avec les niveaux d'inventaire NetSuite. Ajuster au besoin (**essayez de**

retracer dans NetSuite ce qui s'est mal passé au lieu de créer des ajustements d'inventaire)

- Utiliser la page Examiner l'inventaire négatif pour identifier les articles d'inventaire qui sont négatifs (vous pouvez y accéder en naviguant vers **Transactions -> Inventaire -> Examiner l'inventaire négatif**).

Conclusion

Peut-être avez-vous été victime d'un inventaire négatif dans NetSuite et n'avez pas été en mesure de mettre en œuvre une stratégie de gestion des stocks réussie. Essayez ces conseils, ils sont un excellent point de départ pour reprendre le contrôle de votre inventaire. C'est ce qu'on appelle avoir des mesures préventives en place pour atténuer l'inventaire négatif dans NetSuite. Commencez à faire travailler votre inventaire pour vous, pas l'inverse!